

„1C:Enterprise 8. Zarządzanie Handlem” to system obsługujący działalność handlową w małych i średnich przedsiębiorstwach. Oparty jest na nowoczesnej platformie 1C:Enterprise 8, która dzięki wbudowanym narzędziom umożliwia dowolną rozbudowę aplikacji. Pozwala to na dostosowanie oprogramowania zarówno do indywidualnych wymagań klienta końcowego, jak i unikatowych projektów wdrożeniowych.

PODSYSTEMY

Sprzedaż**Podstawy CRM****Zakup****Rozrachunki****Bank, kasa****Kompletacja****Kontroling****Gospodarka magazynowa**

NARZĘDZIA

Raporty analityczne**Integracja****EDI****Formularze wydruku****Urządzenia handlowe****Wprowadzenie na podstawie****E-mail****Ładowanie z arkusza****System praw dostępu i RLS****Wyszukiwarka pełnotekstowa**

SPRZEDAŻ

Obsługuje procesy sprzedaży i przedsprzedaży. System zleceń i zamówień ułatwia negocjacje z klientem. Ścisłe połączenie z modułem Gospodarki Magazynowej wspomaga proces terminowej wysyłki towarów. Oprogramowanie posiada wszystkie funkcje niezbędne do łatwego wystawiania faktur, ich ewidencji i analizy. System zwrotów pozwala na łatwe połączenie faktur sprzedaży i faktur korygujących, umożliwia kontrolowanie ilości zwrotów towarów. Dzięki niemu można także śledzić towary, które mają być przyjęte na magazyn.

System kształtowania ceny pozwala na ustalenie różnych cenników, elastyczne dostosowanie rabatów do grup towarów i grup klientów, jak również stosowanie okresowych promocji. Wszystkie zdarzenia handlowe są ewidencjonowane w dowolnej walucie krajowej i zagranicznej.

Sprzedaż detaliczna ułatwia organizację stanowiska pracy kasjera oraz automatyzację niewielkich sklepów.

Istotną zaletą „1C:Enterprise 8. Zarządzanie Handlem” jest to, że większość czynności związanych z bieżącą obsługą systemu można przeprowadzać korzystając z klawiatury.

PODSTAWY CRM

Umożliwia zapisywanie całej gamy danych handlowych na poziomie klienta, takich jak adresy wysyłki korespondencyjnej, adresy e-mail, adresy witryn internetowych, numery telefonów i faksów oraz wiele innych informacji. Posiada również funkcję dodania osób kontaktowych. Moduł ten pozwala na wysyłanie wiadomości e-mail do klienta bezpośrednio z systemu handlowego oraz na dodawanie formularzy wydruków dokumentów handlowych bądź raportów wygenerowanych w systemie.

ZAKUP

System zakupów konfiguracji „1C:Enterprise 8. Zarządzanie Handlem” posiada wszystkie niezbędne funkcje do prowadzenia zakupów łącznie z zamówieniami. Pozwala na monitorowanie towarów oczekujących na przyjęcie na magazyn oraz kontrolę terminów dostaw. Osoby zajmujące się zakupem mają dostęp na poziomie dokumentu do cen zakupu z poprzednich transakcji, co ułatwia negocjowanie nowych warunków cenowych z partnerami. System ten umożliwia także naliczanie retrospektywnych rabatów z danym dostawcą, z automatycznym uwzględnieniem tego w wartościach towarów na magazynie oraz w wartościach towarów sprzedanych.

ROZRACHUNKI, BANK, KASA

To system pozwalający śledzić należności i zobowiązania spółki według poszczególnych dostawców i odbiorców oraz faktur. Przy wprowadzeniu wyciągów bankowych system podpowiada bieżące, nierozliczone dokumenty kontrahenta. Pozwala handlowcom śledzić terminowość opłat i całość obrotu z danym partnerem.

GOSPODARKA MAGAZYNOWA

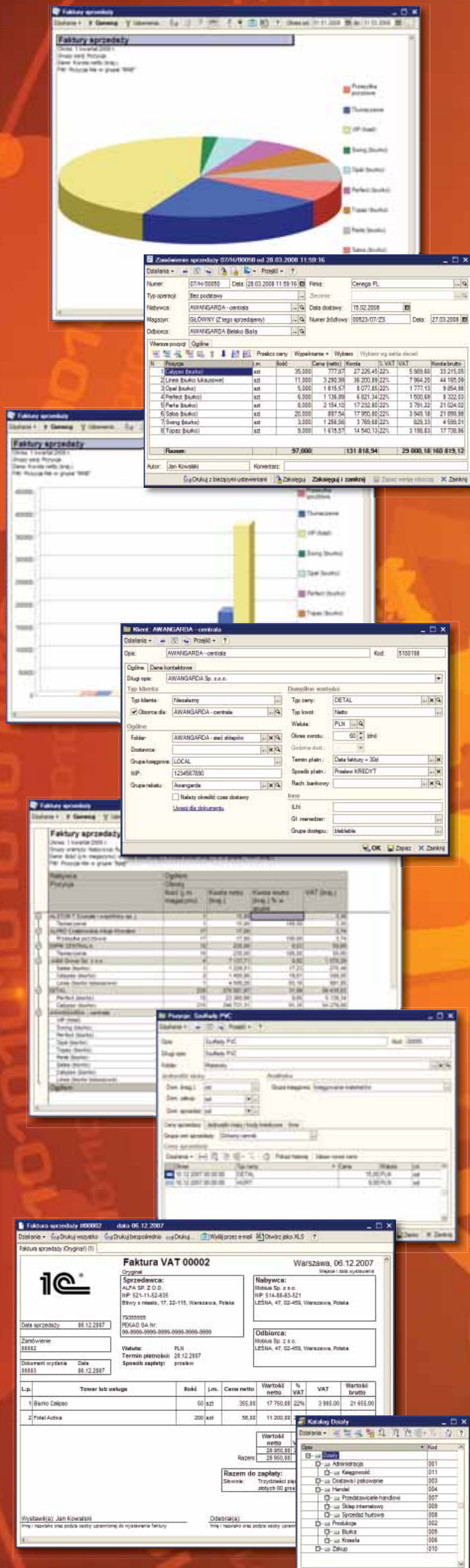
Oprócz niezbędnych funkcji dla modułów zakupów i sprzedaży takich jak WZ i PZ, system ułatwia inwentaryzację, ewidencję nadwyżek i braków na magazynie, a także przesunięcia międzymagazynowe. Ewidencja wartościowa towarów może być prowadzona według metod FIFO, LIFO oraz Średniej. Wyróżniającą cechą tego modułu jest śledzenie poprawności sekwencji wprowadzania dokumentów magazynowych oraz automatycznego przywrócenia danej sekwencji.

KOMPLETACJA I DEKOMPLETACJA

To prosty system magazynowy pozwalający na tworzenie promocyjnych zastawów handlowych. Umożliwia kompletację towarów ze składników na podstawie wcześniej wprowadzonych specyfikacji. Istnieje możliwość ewidencji zamówień kompletacji.

KONTROLING

System kontrolingu przeznaczony jest przede wszystkim dla osób zarządzających danym przedsiębiorstwem. Umożliwia kontrolę wydatków oraz porównywanie ich z zakładanym budżetem. Funkcja ta pozwala na czytelne zestawienie kosztów dla kadry zarządzającej, które nie jest powiązane z układem księgowym.



Precyzyjny mechanizm generowania raportów. Jest to rozbudowany mechanizm, który pozwala na kształtowanie raportów w sposób niezbędny dla analizy. Wszelkie selekcje oraz pogrupowania wierszy i kolumn użytkownik łatwo dostosuje do swoich potrzeb. Ten sam raport może być wygenerowany jako tabela oraz jako wykres w dowolnej postaci. Mechanizm uszczegółowienia (tzw. drill-down) umożliwia przejście od danych ogólnych do poszczególnych dokumentów w każdym raporcie.

Obsługa poczty elektronicznej. Raporty i dokumenty handlowe mogą być wysyłane do partnerów i zarządu firmy bezpośrednio z systemu.

Współpraca z urządzeniami handlowymi. System pozwala na drukowanie paragonów detalicznych na drukarkach fiskalnych, podłączenie skanerów kodów kreskowych oraz generowanie etykiet towarowych.

Elastyczny mechanizm formularzy wydruku. Pozwala dostosować formularze wydruku do poszczególnych partnerów handlowych za pomocą pewnych parametrów. Umożliwia podłączenie własnych formularzy wydruków.

Wprowadzenie jednych dokumentów na podstawie innych. Jest to mechanizm znacznie ułatwiający tworzenie łańcuchów dokumentów np. Zamówienie -> WZ -> Faktura. Dodatkowo, możliwość kopiowania podobnych dokumentów przyspiesza ich wprowadzanie.

Ładowanie z arkusza. Jest wywoływane z poziomu poszczególnych dokumentów i służy do łatwego wypełniania dużej ilości wierszy części tabelarycznej dokumentu. Można go stosować np. do załadowania zamówienia od klienta z pliku Excel albo z tabeli w wiadomości e-mail.

Obsługa wymiany dokumentów poprzez EDI. Współpraca z sieciami handlowymi za pomocą standardu EDI. System wykorzystuje do tych celów połączenia do Web-serwisu ECOD.

Wyszukiwarka pełnotekstowa. Intuicyjne wyszukiwanie dokumentów i elementów katalogów na podstawie pełnotekstowego indeksowania wszystkich wartości tych obiektów.

System praw dostępu i RLS. Dla bezpieczeństwa informacji powstaje potrzeba precyzyjnego rozróżnienia dostępu pracowników do poszczególnych danych. Podstawowy system dostępu określa możliwości dostępu pracownika według podsystemów. System RLS (zabezpieczenie dostępu do poszczególnych zapisów) w praktyce pozwala przydzielać zgodę na wgląd i modyfikację danych zakupu i sprzedaży według określonych grup klientów i dostawców, jak również danych kontrolingu w zależności od działu albo grupy kosztów.

Integracja z innymi systemami. System posiada możliwości eksportu operacji handlowych do plików w formacie XML dla ewentualnego załadowania do innych systemów. Istnieje również możliwość ustalenia połączenia COM-connection z innym systemem posiadającym taką funkcję.



1C:ENTERPRISE 8



1C-Poland Sp. z o.o.

ul. Janka Muzykanta 60, 02-188 Warszawa

tel.: +48 22 574 25 37

e-mail: info@1c.pl

www.1c.pl • www.v8.1c.ru