

1C:ENTERPRISE 8



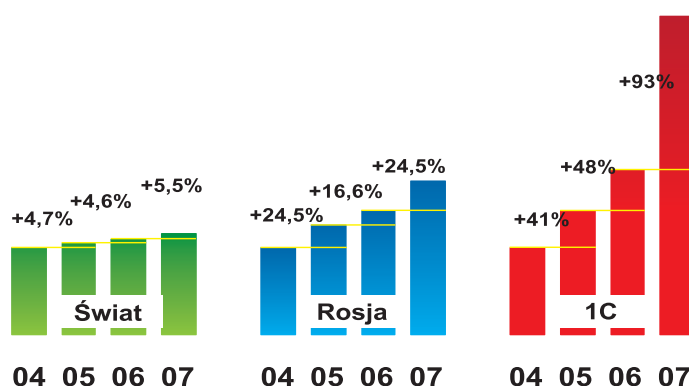
ZOSTAŃ NASZYM PARTNEREM!

FIRMA 1C

Firma 1C powstała w Rosji w 1991 roku. Jest jednym z największych producentów i dystrybutorów oprogramowania w Europie Wschodniej. 1C skupia największą uwagę na rozwoju systemu 1C:Enterprise 8. Jest to pełnowymiarowe i elastyczne narzędzie do zarządzania firmą, służące usprawnieniu codziennych i rutynowych czynności. Strategia 1C zakłada dystrybucję oprogramowania poprzez sieć partnerską. Nasza oferta obejmuje szereg uniwersalnych rozwiązań softwarowych wspomagających kierowanie i zarządzanie każdej wielkości przedsiębiorstwem. W Rosji i w krajach bałtyckich największą popularnością cieszą się: „1C:Firma Handlowa”, „1C:Księgowość”, „1C:Płace i Kadry”. Platforma umożliwia dostosowanie oprogramowania do lokalnych potrzeb rynku. Systemy 1C oferowane są w gotowej postaci, a ich ważną cechą jest możliwość rozbudowy i dostosowania programu do potrzeb i wymagań konkretnego użytkownika.

Na dzień dzisiejszy już ponad 1 000 000 podmiotów i firm używa produktów zbudowanych na platformie 1C. Obecnie posiadamy w Rosji ponad 4500 Partnerów i zatrudniamy ponad 800 osób. Powstało ok. 40 rozwiązań obejmujących takie obszary jak: księgowość, sprzedaż, magazyn, lista płac, HR, planowanie finansowe, raportowanie oraz wiele innych. Nasi Partnerzy stworzyli dodatkowych 500 rozwiązań branżowych między innymi dla: transportu, służby zdrowia, ubezpieczeń, turystyki oraz rolnictwa.

W 2007 zarząd 1C podjął decyzję o przystosowaniu i wdrożeniu 1C:Enterprise 8 na rynek polski.



Porównanie tempa wzrostu rynku IT na świecie, w Rosji oraz 1C.

W swojej pracy kierujemy się zasadami obowiązującymi w grupie spółek 1C, a są to mianowicie:

1. **Ukierunkowanie** na zaspokajanie rzeczywistych potrzeb użytkownika masowego.
2. **Rentowność** pracy.
3. **Niezawodność, elastyczność i uczciwość** we współpracy z Partnerami, Klientami końcowymi i Pracownikami.
4. **Pracować wydajnie, tworzyć i sprzedawać** produkty lepsze od konkurencji.
5. **Stawianie na własne siły i współpracę** z liderami.
6. **Czerpać z doświadczeń** innych, **lecz myśleć** swoją głową.

Stosowanie tych zasad zalecamy też naszym Partnerom.

NASZA PROPOZYCJA:

Proponujemy Państwu współpracę z międzynarodową grupą 1C, polegającą na rozpowszechnianiu popularnego w Europie Środkowo-Wschodniej oprogramowania wspomagającego zarządzanie przedsiębiorstwem. Oferujemy:

- niespotykaną na rynku MSP platformę do rozwiązań informatycznych dla biznesu, z własnym językiem programowania, która pozwala na tworzenie aplikacji oraz na modyfikację istniejących
- programy, które wyróżnia nowoczesność, jakość i popularność w Europie Środkowo-Wschodniej
- wsparcie metodyczne i techniczne (hot-line telefoniczny oraz e-mailowy), prezentacje i pokazy oprogramowania, mailing informacyjny i technologiczny, kursy podnoszące kwalifikacje oraz regularne seminaria
- wsparcie reklamowe i marketingowe
- pomoc w dotarciu do potencjalnych Klientów

1C:ENTERPRISE

PROGRAM PARTNERSKI:

- Oferujemy rabaty od 40% do 60%
- Oferujemy budżet marketingowy na działania reklamowe
- Szkolimy partnerów oraz wspieramy ich technicznie i merytorycznie

JAK ZOSTAĆ NASZYM PARTNEREM:

Firma współpracująca z 1C musi posiadać podstawowy poziom znajomości technologii produktów 1C. Wymagamy jedynie:

- Podpisania umowy
- Uzyskania certyfikatu 1C:Konsultant w terminie 3 miesięcy od podpisania umowy

STATUSY PROGRAMU PARTNERSKIEGO:

Partner handlowy – jest podstawowym statusem Programu Partnerskiego. Na tym poziomie nie wymagamy żadnego kryterium obrotów handlowych. Przekazujemy nasz produkt oraz przywileje, które umożliwią rozwój biznesu i zapoczątkują korzystną dla obu stron długofalową współpracę. Jedynym wymogiem jest posiadanie aktualnego certyfikatu 1C:Konsultant. Dla tej grupy Partnerów oferujemy 40% rabatu, 14-dniowy kredyt kupiecki oraz pełne wsparcie metodyczne, techniczne oraz marketingowe.

Partner autoryzowany – status ten proponujemy firmom, które aktywnie sprzedają i wdrażają u Klientów nasze oprogramowanie. Partner autoryzowany jest zobowiązany do posiadania co najmniej dwóch aktualnych certyfikatów – 1C:Konsultant i 1C:Serwisant. Do tego statusu są również przypisane wymogi sprzedażowe. Partnerom tej kategorii przysługuje już rabat w wysokości 55% od cen dla Klienta końcowego i 30-dniowy kredyt kupiecki. Proponujemy także budżet na działania marketingowe, który może wynieść do 20% kwoty obrotu z 1C-Poland.

Dystrybutor – proponujemy go nielicznym, doświadczonym na rynku IT firmom, które posiadają duży potencjał w branży i samodzielnie budują własne sieci partnerskie. Na tym poziomie przysługuje 60% rabat, 45-dniowy kredyt kupiecki oraz budżet na działania promocyjne i reklamowe. Będą prowadzone indywidualne negocjacje dotyczące wprowadzenia oprogramowania 1C:Enterprise do ich sieci dystrybucji.

Deweloper - uzupełnieniem statusów partnerskich jest program tworzenia własnych rozwiązań przez Partnerów. Oferta ta skierowana jest do firm, które dysponują potencjałem i doświadczeniem umożliwiającym tworzenie na bazie platformy 1C:Enterprise 8 autorskich rozwiązań skierowanych do rynku masowego. Produkt finalny, po uzyskaniu stosownego certyfikatu, będzie mógł znaleźć się w naszej ofercie, przez co zwiększą się możliwości aktywnej dystrybucji tych rozwiązań.

SRPRISE 8



NASZA POLITYKA ORAZ WSPARCIE PARTNERÓW

DLACZEGO SPRZEDAJEMY PRZEZ PARTNERÓW

Światowe doświadczenie pokazuje, że masowa sprzedaż zaawansowanych technologicznie produktów softwarowych może być efektywnie zorganizowana tylko poprzez dobrze zorganizowaną i rozbudowaną sieć Partnerów handlowych.

POMAGAMY PARTNEROM SPRZEDAWAĆ NASZ PRODUKT

Z myślą o wspólnym promowaniu rozwiązań IC wybraliśmy drogę częściowej rekompensaty Państwa wydatków na działania marketingowe. Zapewniamy naszym Partnerom także wszechstronną pomoc metodyczną. Opracowujemy i przekazujemy materiały reklamowe, informacje o wydaniu nowych wersji oprogramowania, programy demonstracyjne i marketingowe. Nasi Partnerzy mają również możliwość uczestniczenia w seminariach, które organizujemy. Dzięki temu zyskują wiedzę na temat technicznych aspektów programowania, jak również szans rozwoju na rynku IT.

WSPÓLNOTA INTERESÓW

Proponujemy Państwu wszechstronną pomoc i wsparcie. Takie podejście pozwoliło nam pozyskać ponad 10000 Partnerów w Rosji, Ukrainie i państwach bałtyckich. Szybko rozwijająca się sieć franczyzowa Grupy IC to ponad 4500 certyfikowanych przedsiębiorstw, które świadczą kompleksowe usługi wspomagania zarządzania firmą oraz automatyzacji prac biura.

PARTNERZY SZUKAJĄ KLIENTÓW

Kontakty biznesowe pozwalają Partnerom dość łatwo znaleźć Klientów, a wspólne plany sprzedaży produktów stymulują ich aktywność. Niezbędny jest kontakt osobisty, telefoniczny i przede wszystkim własna inicjatywa. Naszą przewagą jest łatwość i elastyczność oprogramowania, które można przystosować do indywidualnych potrzeb biznesowych Klienta.

PARTNERZY DEMONSTRUJĄ PRODUKT

Praktyka pokazuje, że jeśli potencjalny Klient zapoznaje się z programem komputerowym u wykwalifikowanego Partnera, to często decyduje się na jego zakup. Podczas demonstracji przedstawiane są wszystkie możliwości programu, co obrazuje jego przydatność dla konkretnej organizacji. Dla Klienta bardzo ważne jest, aby zakupu dokonać u regionalnego Partnera, który jest w stanie na miejscu zapewnić mu wsparcie techniczne i metodyczne.

PARTNERZY - CENTRA DYSTRYBUCJI ORAZ TECHNICZNEGO WSPARCIA

Chociaż gwarantujemy wsparcie techniczne i konsultacyjne zarówno Partnerom, jak i wszystkim użytkownikom naszego oprogramowania, to w Partnerze Klienci widzą przedstawiciela producenta oprogramowania. To właśnie od Partnera, jako sprzedawcy oprogramowania, Klient oczekuje szybko otrzymać stosowną radę i pomoc. Dlatego właśnie przez sieć Partnerów rozsyłamy modyfikacje i usprawnienia do istniejących programów.

PARTNERZY OPTYMALIZUJĄ NASZĄ PRACĘ I SWOJE ZYSKI

Skupiając się na obsłudze grup Partnerów, z których każdy obsługuje wielu użytkowników oprogramowania możemy skoncentrować się na tworzeniu nowoczesnych technologicznie, wciąż nowych rozwiązań programistycznych oraz zapewnić dla nich odpowiedni poziom cen i serwisu. Przy bezpośredniej pracy z setkami tysięcy końcowych użytkowników oprogramowania byłoby to fizycznie niemożliwe.



JESTEŚMY SOBIE NAWZAJEM POTRZEBNI!

1C-Poland Sp. z o.o.

ul. Janka Muzykanta 60, 02-188 Warszawa

tel.: +48 22 574 25 37

e-mail: info@1c.pl

www.1c.pl • www.v8.1c.ru